

¿Le gustaría descubrir como lograr que los demás le escuchen sus ideas con admiración?, ¿Quiere aprender a entusiasmar a sus clientes, a sus alumnos, a su equipo, a los asistentes a su conferencia?

Conviertase en un motivador y elocuente orador, que convence y entusiasma con sus palabras, con su voz...

OBJETIVOS

- Superar el miedo escénico
- Improvisar cuando la mente se queda en blanco
- Preparación de un discurso
- Ganar confianza
- Dominar la expresión verbal en público
- Facilidad de palabra
- Comunicación excepcional en su vida personal y profesional
- Mejorar su comunicación con familiares y amigos
- Conocer qué son las habilidades sociales y el proceso de interacción social
- Adquirir procedimientos para el control de la activación (relajación)
- Adquirir las habilidades básicas de la comunicación no verbal (gestos, movimientos de brazos y piernas, orientación corporal...) y de los componentes paralingüísticos (tono de voz, volumen, entonación...)
- Adquirir las habilidades sociales necesarias para mantener unas relaciones sociales efectivas.

PROGRAMA

- 1. Proceso de la comunicación**
 - Puesta en escena
 - Presentaciones
- 2. Preparación de su presentación**
 - Definir el propósito de la presentación
 - Tener en cuenta a su audiencia
 - Estructurar su exposición
 - Programar principio y fin del discurso
 - Reunir su material
 - Preparar sus notas
 - Preparar el escenario para la presentación
 - Disponer de discursos para diversas ocasiones
- 3. Preparación propia**
 - Ensayar
 - Obtener feedback
 - Eliminar manierismos que distraen la atención
 - Vestir: apariencia física, ropa adecuada...
 - Desarrollar las cualidades necesarias
 - Entender su propio lenguaje corporal
 - Pautas de nuestro comportamiento con los demás:
 - Adquirir más autoconfianza
 - Cultivar una actitud positiva
 - Tener más entusiasmo
- 4. Habilidades de oficio**
 - Apertura y cierre de la presentación
 - Mantener el control del tiempo
 - Cómo improvisar
 - Control de los nervios
- 5. Habilidades para preguntar**
 - Formas de captar la atención
 - Preguntas abiertas y cerradas
 - Contestar a las preguntas de la audiencia
 - Manejar preguntas difíciles
 - Preguntas específicas y de sondeo
 - Preguntas a evitar
- 6. Máximo rendimiento a su voz**
 - Posturas para dimensionar la voz
 - Evitar la monotonía
 - Dónde añadir luz y sombra a su voz
 - Respiración
- 7. Escuchar**
 - Barreras de escucha
 - Actitud hacia la escucha
 - Preparación para la escucha activa
 - Habilidades para escuchar mejor
 - Ser un mejor oyente

8. Comunicación no verbal

- Palabras / formas / lenguaje corporal
- Lectura del lenguaje corporal propio
- Lectura del lenguaje corporal del oyente

9. Aprovechamiento óptimo de la ayuda visual

- Transparencias para retroproyector
- Rotafolios
- Resumen para entregar

10. Conclusiones y cierre del discurso

METODOLOGÍA

- El empleo de un lenguaje sencillo, claro y directo, lleno de ejemplos y anécdotas de la vida real en las organizaciones.
- Numerosas intervenciones activas de todos los participantes
- Intervenciones breves del instructor y siempre participativas.
- Tareas intersesiones (para casa) para afianzar las habilidades adquiridas en sala.
- Casos prácticos, simulaciones y role-play con sistemática PNL.
- Evaluaciones que permiten a los usuarios observar el progreso durante el programa.

RESULTADOS

1. Dominio de la expresión verbal:

- En público
- En privado
- En los medios de comunicación
- En coloquios
- En debates

2. Conquistar desde el principio a los oyentes

3. Mantener la atención de los oyentes

4. Poseer Habilidades que permiten mantener unas relaciones sociales satisfactorias

PROFESORADO

Constituimos un grupo multidisciplinar con una especial capacidad de relación para trabajar conjuntamente con nuestros clientes. Unimos la experiencia académica y el rigor universitario con el pragmatismo empresarial.

FORMALIZACIÓN DE MATRÍCULAS

Se podrá realizar:

- **Telefónicamente:** 902 151 743 o 91 548 81 76
- **Fax:** Enviando inscripción al 915595217
- **E-mail:** Enviando datos a info@escueladeinteligencia.com
A través de nuestro **boletín de inscripción on-line**



5. Superar las limitaciones personales

6. Fortalecer sin límite alguno la propia personalidad

7. Aumentar la confianza, el espíritu emprendedor, la flexibilidad y la adaptabilidad

8. Tener una seguridad personal para conseguir nuestros objetivos